

Brinner du för försäljning och service och vill jobba med att förverkliga människors drömmesor varje dag?

Så titta hit – Skandinaviens största researrangör inom kryssningar letar efter en kryssningssäljare till vårt kontor i Stockholm!

MyCruise – din framtida arbetsplats

MyCruise är Skandinaviens största researrangör inom kryssningar och återförsäljare för både de största rederierna och exklusiva, noggrant utvalda partners. Sedan vi startade i Danmark 2008 har vi vuxit snabbt och etablerat oss som en ledande aktör på den skandinaviska marknaden.

Varje år skraddarsyr vi tusentals kryssningar till fantastiska destinationer världen över. För oss är kundens upplevelse alltid i centrum, och vi strävar efter att erbjuda en personlig service och högsta kvalitet för att ge våra kunder deras drömkryssning.

Sedan vi etablerade oss i Sverige 2015, har efterfrågan på våra tjänster och produkter exploderat, och nu söker vi fler passionerade och engagerade personer till vårt team på kontoret i Stockholm.

Vi är ett ungt och dynamiskt team med stor kompetens och många års erfarenhet inom kryssningsbranschen. Det som förenar oss på MyCruise är vår gemensamma passion för kryssningar, service och försäljning – och det är just denna passion som har gjort oss till en av Skandinaviens största aktörer på kort tid. Idag består vårt team av 45 engagerade medarbetare i Danmark, Norge, Sverige och Storbritannien, och vårt huvudkontor är beläget i Köpenhamn.

Om tjänsten:

- 1 kryssningssäljare med huvudfokus på service och försäljning av individuella kryssningsresor till resugna svenskar.
- Tjänsten är tillsvidareanställning på heltid (37,5h / vecka) och är placerad på vårt kontor på Drottninggatan i centrala Stockholm med start omgående eller efter överenskommelse.
- Visst arbete sker på mässor och olika events som innebär arbete under kvällar och helger.
- 6 månaders provanställning tillämpas.

Vi erbjuder:

- Ett varierande och utmanande jobb där varje dag är unik, och där du får möjlighet att skapa drömsemestern för våra kunder.
- Bonus baserad på försäljning och uppsatta mål.
- Möjlighet att påverka och utvecklas i en platt och flexibel organisation.
- En spännande möjlighet att vara med och utveckla MyCruise i den svenska kryssningsmarkanden.
- Personalrabatt på egna resor.
- Möjlighet att delta på spännande studieresor runt om i världen.
- Kontinuerlig utbildning både internt och via externa leverantörer för att alltid vara uppdaterad på de senaste trenderna inom kryssningsvärlden.
- Möjlighet att delta vid fartygsbesök vid olika tillfällen då fartygen ligger i hamn.

Kvalifikationer:

- Svenska och engelska flytande i tal och skrift är ett krav. Förståelse för andra skandinaviska språk är meriterande men ej ett krav.
- En person som får en kick av att ge service och förmedla kundernas drömkryssning via telefon, mejl och chat varje dag.
- Tidigare erfarenhet av jobb med kundkontakt, försäljning och service.
- Hos oss är ingen dag är den andra lik, därför ser vi att du både är stresstålig och lösningsorienterad och van vid att ha många bollar i luften.
- Du blir en del av ett mindre team. Därför behöver du vara positiv, serviceinriktad och flexibel. Du är inte rädd för att sätta dig in i, och ta dig an olika utmaningar.
- Att vara noggrann & fokuserad är en självklarhet för dig.
- Presentationserfarenhet framför publik är meriterande, men ej ett krav.
- För rollen som kryssningssäljare ser vi att du är en erfaren säljare med goda dokumenterade resultat, gärna från resebranschen men det är ej krav.
- IT vana och redo att lära sig flera nya IT-verktyg och system
- Meriterande men inte ett krav att ha erfarenhet från resebranschen och kan boka flyg via SABRE.
- Erfarenhet från resebranschen och kännedom om de kryssningsrederier vi samarbetar med är meriterande, men inte ett krav.

Förutom mycket kunskap och personlig utveckling bidrar vi också till en rolig och mångsidig vardag tillsammans med ett team av trevliga och engagerade kollegor.

Intresserad?

Skicka då din ansökan, personligt brev samt CV, och eventuella rekommendationer till oss på mejl job@mycruise.se senast den 14/4 med ämnet "Ansökan som kryssningssäljare – DITT NAMN". Vi kommer hålla intervjuer löpande så vänta inte med att skicka in din ansökan.

Vid frågor om tjänsten, kontakta försäljningschef Andreas Höög på 08 – 42 00 2001 eller ah@mycruise.se

Om du vill ha mer information om MyCruise och våra resor, besök oss på www.mycruise.se – om du är nyfiken på teamet kan du "träffa" oss här: <https://www.mycruise.se/team>

Välkommen med din ansökan!